



Wir sind der führende Spezialist für sichere Fahrzeugzugangs- und Berechtigungssysteme für die weltweite Automobilindustrie. Gegründet 1908 in Velbert, erzielten wir als unabhängiges Familienunternehmen im Geschäftsjahr 2021 mit rund 7.300 Mitarbeitern an Standorten in Europa, Amerika und Asien rund 1 Mrd. EUR Umsatz.

Head of Sales/OES (m/w/d)

Referenznummer 018/22

Ihre Aufgaben

- ▶ Sie sind als Head of OES Sales mit disziplinarischer Verantwortung für ein Vertriebsteam mit Mitarbeitern in Europa und den USA zuständig und berichten direkt an das Huf Group Management
- ▶ Sie betreuen alle Produkte, die sich außerhalb der Serienbelieferung befinden (OES) und definieren die Preisstrategie für unsere OEM Kunden
- ▶ Sie sind verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung eines strategischen Plans, in Übereinstimmung mit der Geschäftsstrategie, um die Umsatzziele zu erreichen
- ▶ Sie legen die Ziele für Ihre Mitarbeiter fest und koordinieren die Umsetzung
- ▶ Sie verhandeln mit Ihrem Team die Konditionen des OES Geschäftes und geben Kostenerhöhungen aus der Supply Chain an den Kunden weiter
- ▶ Sie koordinieren die Verlagerungsaktivitäten des OES Geschäftes in die OES Center Sites innerhalb der Huf Gruppe
- ▶ Sie agieren innerhalb Hufs als „Voice of the Customer“

Ihr Profil

- ▶ Sie haben bereits fünf Jahre Vertriebserfahrung bei einem Tier-1-Zulieferer, bevorzugt mit Kenntnissen im OES Vertrieb oder alternativ fünf Jahre Erfahrung im Einkauf eines Tier-1-Zulieferers

- ▶ Sie haben ein umfassendes Markt- und Geschäftsbewusstsein
- ▶ Sie sind kundenorientiert, denken und handeln global und kommunizieren wirkungsvoll
- ▶ Sie verfügen über verhandlungssicheres Business-Englisch in Wort und Schrift

Das bieten wir Ihnen

- ▶ Spannende Aufgaben, Gestaltungsspielraum und eine offene Führungskultur
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und eine großzügige Home-Office-Regelung
- ▶ Ein attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen (einschließlich einer betrieblichen Altersversorgung)
- ▶ Interessante Entwicklungsperspektiven

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und der Referenznummer 018/22 im Betreff an:

Michaela Eikermann

Human Resources

T +49 (0) 2051 272-718

career.germany@huf-group.com