

Wir sind der führende Spezialist für sichere Fahrzeugzugangs- und Berechtigungssysteme für die weltweite Automobilindustrie. Gegründet 1908 in Velbert, erzielten wir als unabhängiges Familienunternehmen im Geschäftsjahr 2021 mit rund 7.300 Mitarbeitern an Standorten in Europa, Amerika und Asien rund 1 Mrd. EUR Umsatz.

Account Manager for customer BMW (m/w/d)

ID 016/22

Ihre Aufgaben

- ➤ Sie sind Teil des Global Customer Account BMW Group in der Region Europa und sind für Ihren Verantwortungsbereich erster Ansprechpartner für den Kunden
- ▶ Sie wirken aktiv bei der Gesamtkundenstrategie mit
- ▶ Sie agieren innerhalb von Huf als "Voice of the Customer"
- ➤ Sie genieren Neugeschäfte und bauen das Bestandsgeschäft aus
- Sie identifizieren die Kundenbedürfnisse, kennen die Kundenprozesse und bringen dieses Wissen wertschöpfend in die Geschäftsentwicklung ein
- ▶ Sie sind verantwortlich für die RFQs und das Change Management
- ► Sie sichern definierte Projektziele und KPIs über den gesamten Produktlebenszyklus

Ihr Profil

- ➤ Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen
- ▶ Sie haben bereits drei Jahre Berufserfahrung als Account Manager sammeln können
- ➤ Sie haben eine starke Ausprägung Neugeschäfte zu identifizieren und zu generieren
- ▶ Sie verfügen über ein gutes Kundennetzwerk bei BMW
- ► Sie verfügen über verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Das bieten wir Ihnen

- ➤ Spannende Aufgaben, Gestaltungsspielraum und eine offene Führungskultur
- ► Flexible Arbeitszeiten und eine großzügige Home-Office-Regelung
- ► Ein attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen (einschließlich einer betrieblichen Altersversorgung)
- ▶ Interessante Entwicklungsperspektiven

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und der ID 016/22 im Betreff an:

Susanne Kupfer

Human Resources T +49 (0) 2051 272-6436 career.germany@huf-group.com

www.huf-career.com