



**Wir sind ein führender Entwickler und Hersteller mechanischer und elektronischer Schließsysteme sowie Fahrzeugzugangs- und Berechtigungssysteme für die weltweite Automobilindustrie. Gegründet 1908 in Velbert, erzielten wir als unabhängiges Familienunternehmen im Geschäftsjahr 2022 mit rund 7.300 Mitarbeitern an Standorten in Europa, Amerika und Asien über 1 Mrd. EUR Umsatz.**

## **Key Account Manager (m/w/d) Automotive für koreanische Kunden in Velbert**

Referenznummer ID 882

### **Ihre Aufgaben**

**Als erster Ansprechpartner für unsere koreanischen Kunden übernehmen Sie folgende Verantwortlichkeiten:**

- ▶ Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen unter Berücksichtigung abgestimmter Produkt-/Kundenstrategien im betreuten Kundensegment.
- ▶ Identifizierung von Geschäftspotenzialen sowie Verantwortung für das Akquise- und Accountmanagement.
- ▶ Enge Zusammenarbeit innerhalb von Projekten mit verschiedenen Bereichen wie Projektmanagement und Entwicklung.
- ▶ Vorbereitung und Durchführung von Produktpräsentationen beim Kunden.

### **Ihr Profil**

**Sie bringen folgende Qualifikationen und Erfahrungen mit:**

- ▶ Sehr gute Englisch -sowie fließende Koreanischkenntnisse in Wort und Schrift.
- ▶ Erfolgreich abgeschlossenes Studium im (Wirtschafts-)Ingenieurwesen mit Schwerpunkt Maschinenbau, Fahrzeugtechnik oder Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation mit mindestens 3 Jahren Berufserfahrung.
- ▶ Nachweisbare Erfahrung im technischen Vertrieb im Bereich Automotive, idealerweise mit koreanischen/japanischen Kunden.

- ▶ Erfahrungen im OEM/Aftermarket-Geschäft.
- ▶ Flexibilität und Reisebereitschaft.
- ▶ Aufgeschlossene, durchsetzungsstarke und kommunikative Persönlichkeit mit sicherem Auftreten auf allen Hierarchieebenen.

### **Das bieten wir Ihnen**

- ▶ Spannende Aufgaben, Gestaltungsspielraum und eine offene Führungskultur
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und eine großzügige „Mobile Working“ Regelung
- ▶ Ein attraktives Gehaltspaket mit Zusatzleistungen (einschließlich einer betrieblichen Altersversorgung)
- ▶ Interessante Entwicklungsperspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten

Möchten Sie Teil unseres Teams werden? Bewerben Sie sich jetzt mit einer überzeugenden Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und der Referenznummer ID 882 im Betreff an:

**Kristina Herber**  
Human Resources  
T +49 (0) 2051 272-1989  
career.germany@huf-group.com